

仙台市青葉区一番町1-9-1
仙台トラストタワー7F
株式会社スピーディア

2016年6月1日

株式会社スピーディア

企業向け光コラボレーション事業の新規参入を容易にするため、「光コラボオールインワン支援サービス」を本日より提供開始ー自社顧客向け光コラボ事業へこれから参入をする企業様へ「教育から細かい顧客・請求管理、料金計算、等のオールインワンシステム」をパッケージで提供ー

株式会社スピーディア(本社:宮城県仙台市、代表取締役社長:並里武裕、以下スピーディア)は、2016年6月1日より、光コラボレーションをこれから始める事業者様(以下新光コラボ事業者)を全面的に支援する「光コラボオールインワン支援サービス」の提供を開始します。同サービスは、NTT東日本・NTT西日本の光回線サービスを卸販売する光コラボ事業参入を検討されているに、同事業の開始に伴い必要となる人材教育から、顧客管理、料金計算、請求管理などの機能を一括で低価格にて提供します。

2015年2月より、NTT東日本・NTT西日本の光回線サービスの卸売事業が開始され、通信事業のみならず、様々な業種において、自社サービスと光回線サービスなどを組み合わせて独自のサービスを開始する新光コラボ事業者が400社以上となりました。スピーディアでは自社で培ったノウハウを管理システムとして開発し、B2B向けパッケージをオールインワンで提供します。

スピーディアは、地方の新光コラボ事業者様へもメール・電話・TV電話などを使用し、きめ細かい教育・支援を可能としました。NTTのシステムを新光コラボ事業者様独自のシステムにデータ連動することも可能。新光コラボ事業者は、同システム導入により、NTT東日本・NTT西日本から連携されるサービス利用者の契約・料金情報などを自動で取得できるため、顧客管理や請求管理業務に掛かる人手や時間を大幅に軽減可能です。また、顧客情報などの照会も容易に行えるため、スムーズな問い合わせ対応が可能となります。スピーディアは、自社顧客を持つ企業様を中心に光コラボ事業参入をオールインパッケージで安価に提供するため、同サービスを一括で244万円で提供します。(分割を希望される企業様にも対応可能)

スピーディアでは、2016年度内に30~50社程度の販売を目指しています。光コラボ事業への新規参入を希望する事業者様へ一括提供することで、WINWINモデルを構築し、ICT市場の更なる発展に貢献致します。

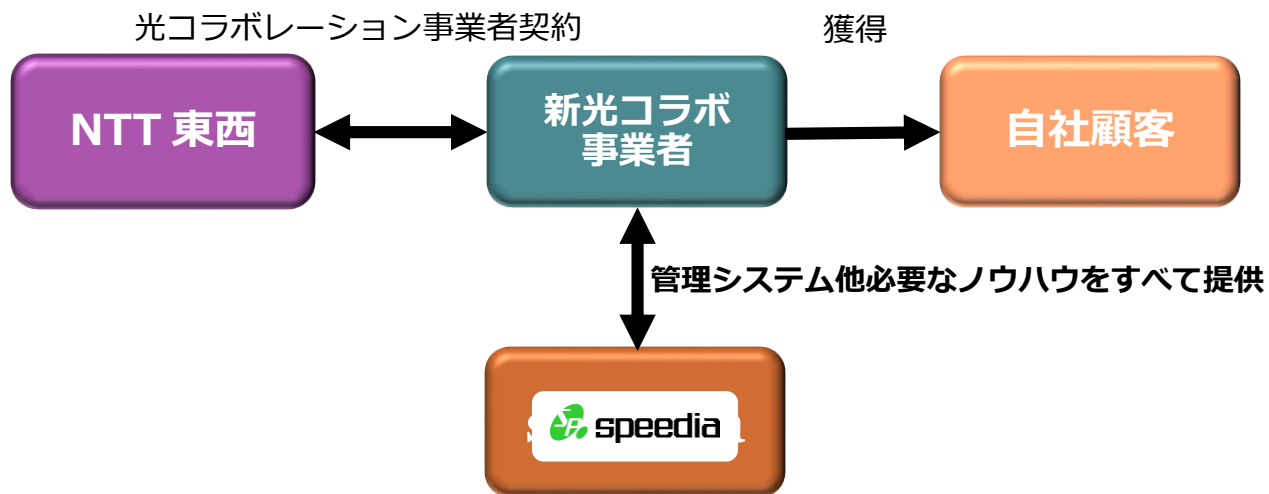
商品ホームページ URL: <http://www.speedia.co.jp>
別紙: 光コラボオールインワン支援サービススキームなど

※記載している会社名・商品名は各社の商標または登録商標です。
※記載の料金は税抜きです。消費税が加算されます。

お問い合わせ先: 法人満足室・022-723-0570

【別紙】

＜光コラボオールインワン支援サービススキーム＞



＜管理システム画面例＞



＜提供内容＞

1. 週1回の定例会参加（2ヶ月計8回）
2. メール、電話、TV会議による随時の助言
3. ホームページ制作（テンプレート）
4. 光コラボ販売管理システム
5. ユーザー向けマイページ
6. 開通調整システム
7. ドキュメント類 1式